

URANO

07/06/2009 LA VANGUARDIA

LA VANGUARDIA 07/06/2009

Pág.103



LA VANGUARDIA	Tirada: 352.495	Sección: -	
	Difusión: 264.548 (O.J.D)	Espacio (Cm_2): 78	
Nacional	Audiencia: 925.918 (E.G.M)	Ocupación (%): 9%	Imagen: No
Diaria	07/06/2009	Valor (€): 1.798,00	
		Valor Pág. (€): 18.280,00	
		Página: 103	



DIRIGIR VENDEDORES ES MUCHO MÁS
Cosimo Chiesa de Negri
Empresa Activa
Barcelona, 2009
160 páginas
Precio: **12€**

Así como vender, señala el autor, es mucho más que el hecho de ofrecer algo a un potencial consumidor, dirigir vendedores requiere tener muchos más conocimientos que los de un vendedor. Requiere definir una estrategia comercial, gestionar un equipo, motivar, recompensar y comunicarse con todos los vendedores para que se conviertan en verdaderos consultores de sus clientes. Cosimo Chiesa de Negri ofrece estas claves a través del relato de Pedro, un joven vendedor promocionado a director de ventas.