

LA MÁS PODEROSA DE LA SALA ERES TÚ

Lydia Fenet

Un libro que ayuda a que las mujeres tomen conciencia de su propio poder y potencial y así poder ver las oportunidades que tienen para innovar y crecer profesionalmente.

Lydia Fenet, considerada una de las mejores subastadoras del mundo y una de las mujeres más influyentes de Nueva York, propone una serie de tácticas que inspirarán a los lectores a conseguir sus propias metas en nuevas y mejores formas.

Este es el primer libro sobre el arte de la venta visto desde una perspectiva femenina, y dirigido especialmente a mujeres vendedoras. Lydia Fenet conoce de primera mano el secreto que puede permitir destacar a las mujeres tanto en su vida personal como profesional. Ese secreto no es otro que la habilidad de saber vender.

A lo largo de sus páginas, comparte consejos que, si bien pueden ser útiles para cualquier vendedor, son más identificables por las mujeres. Consejos sobre cómo vender con autenticidad, sobre cómo establecer redes de contactos o cómo encontrar un método propio de llamar la atención y un propio sistema de conectar con los interlocutores.

Vender requiere visión, requiere un relato y requiere un líder que guíe a una comunidad de personas a lo largo del proceso. Lydia Fenet nos enseña los trucos para ser las más poderosas de la sala, siendo mujeres que lideran con el ejemplo, con objetivos marcados y que inspiran y conectan con los demás para que hagan lo propio. Para ello se necesita trabajo, dedicación y el deseo de marcarse objetivos cada vez más altos.

La más poderosa de la sala eres tú es un viaje desde la seguridad de que todos podemos conseguir lo que nos proponemos en esta vida.



Colección:
Gestión del
conocimiento
P.V.P.: 20€
320 páginas

Lanzamiento:
septiembre de 2019



Lydia Fenet

Es vicepresidenta y Directora de Alianzas Estratégicas de la casa internacional de subastas Christie's. Además de su papel en el seno de la organización, viaja por todo el mundo para formar a grupos y corporaciones sobre temas que incluyen el empoderamiento femenino en el entorno laboral, herramientas para hablar en público y motivación. En sus conferencias sobre "El arte de la venta" explica poderosas herramientas para vender y ser la más poderosa del lugar. Ha sido considerada por la revista *Gotham* como una de las mujeres más influyentes de Nueva York, donde vive junto a su marido y tres hijos.

“ Todos estamos de acuerdo en que se necesitan más líderes mujeres, la cuestión es cómo conseguirlo. Una de las respuestas es Lydia Fenet. ”

Arianna Huffington, Founder & CEO, Thrive Global