



Expansión & Empleo	Tirada: 75.243	Sección: -	
	Difusión: 46.736 (O.J.D)	Espacio (Cm_2): 123	
Nacional Suplem. Semanal	Audiencia: 163.576 (E.G.M)	Ocupación (%): 14%	
Semanal	19/09/2009	Valor (€): 1.418,55	
		Valor Pág. (€): 10.000,00	
		Página: 11	Imagen: Si

LIBROS

Lecturas para aprender a vender



VENDER POR PRIMERA VEZ

Autor: René Moulinier

Editorial: Empresa Activa

Cuáles son las claves para realizar una buena venta? *Vender por primera vez* expone en quince capítulos los pasos que hay que seguir para lograr una cita con un cliente, profundizar en las técnicas de la entrevista, enfrentarse a la primera venta o descubrir las mejores argumentaciones para defender un precio. En esta obra se recopilan los consejos más adecuados para triunfar en este mundo en el que, según el autor, muchos profesionales sólo cuentan con un ligero curso de formación. Se trata de un libro destinado para aquellos que se dediquen a la venta por primera vez o para recordar lo esencial a quienes lo llevan haciendo durante años.