



Emprendedores	Tirada: 95.092	Sección: -	
	Difusión: 67.152 (O.J.D)	Espacio (Cm_2): 154	
Nacional Economía	Audiencia: 235.032 (E.G.M)	Ocupación (%): 28%	
Mensual	01/02/2009	Valor (€): 1.872,50	
		Valor Pág. (€): 6.500,00	
		Página: 89	Imagen: Si

GESTIÓN

Claves para convertirse en un consultor de primera línea



¿Te has preguntado alguna vez que define a un buen consultor? ¿Cuáles son las cualidades que debe tener? ¿O por qué la consultoría suele, como advierte el autor de este libro, contar con numerosos detractores que desconfían de la labor de cientos de profesionales con auténtica vocación? *Soy consultor* aborda con sentido del humor todas las claves para ejercer satisfactoriamente una profesión que nace con la intención de ayudar a mejorar a las empresas y a las personas, y superar obstáculos. **Carlos Abadía** plantea la honradez, el compromiso y la confianza con el cliente como pilares básicos de la profesión, y aborda, entre otros aspectos formales del trabajo de un consultor, cómo aproximarse a un cliente, conseguir su confianza y establecer el precio del trabajo.

Soy consultor (con perdón). Carlos Abadía Jordana. Ed. Empresa Activa.

Precio: 13,50€