
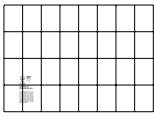


|   |                        |                                 |   |
|---|------------------------|---------------------------------|---|
|  | Tirada: <b>250.000</b> | Sección: <b>Contraportada</b>   |  |
|   | Difusión: <b>0</b>     | Espacio (Cm_2): <b>55</b>       |   |
| Nacional  | Audiencia: <b>0</b>    | Ocupación (%): <b>4%</b>        |   |
| Economía  | 08/04/2006             | Valor (€): <b>391,34</b>        |   |
| Diaria  |                        | Valor Pág. (€): <b>8.150,00</b> |   |
|   |                        | Página: <b>64</b>               | Imagen: <b>No</b>   |

elEconomista

# Jefes tiranos y ejecutivos agresivos

Cómo tratarlos  
sin ser como ellos

de Ronald M. Shapiro, Andrzej Dąbrowski y David Delle



## Jefes tiranos y ejecutivos agresivos

Ronald M. Shapiro

Empresa Activa

316 páginas

14,25 euros

## Cómo tratar a los jefes sin ser como ellos

La gente difícil puede hacer un infierno de cualquier día normal. Cada conversación es un conflicto, cada venta una prueba, cada contrato un dolor de cabeza, cada reunión una batalla. ¿Cómo neutralizar las emociones? ¿Cómo identificar ante qué tipo de persona difícil nos encontramos? ¿Es un tipo difícil ocasionalmente? ¿Forma parte de su carácter?...