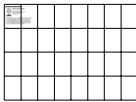
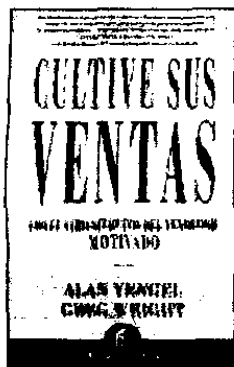
	Tirada: <b>34.607</b>	Sección: <b>Contraportada</b>	
	Difusión: <b>30.466</b> (O.J.D)	Espacio (Cm_2): <b>76</b>	
Andalucía <b>General</b>	Audiencia: <b>106.631</b> (E.G.M)	Valor (Ptas.): <b>33.406</b>	
Diaria	<b>06/02/2005</b>	Valor (Euros): <b>200,78</b>	Imagen: <b>Si</b>

## LOS LIBROS DE LA SEMANA



### Secretos del vendedor

Título: Cultive sus ventas  
Autores: Alan Vengel y Greg Wright  
Edita: Empresa Activa  
Precio: 10 euros

Pocas profesiones queman tan rápidamente como las ventas. Todos los comerciales saben que la continua presión de las cifras y una feroz competencia pueden acabar en pocos años con la motivación incluso de los profesionales más curtidos. Los consejos y técnicas de este inspirador relato ayudarán a los vendedores en cualquier sector a recuperar el entusiasmo por su trabajo, y a las empresas a mantener un equipo comercial eficaz e ilusionado.